

ANEXO II-. MODELO PROYECTO EMPRESARIAL

Además de la información contenida en la presente ficha, el promotor puede presentar cuanta documentación considere necesaria de cara a una mejor comprensión y evaluación de su proyecto.

A-. IDENTIFICACIÓN DEL PROMOTOR

1- DATOS PERSONALES DEL PROMOTOR / PROMOTORES:

Nombre y Apellidos Promotor1:

NIF:

Fecha Nacimiento:

Dirección:

Teléfono Contacto:

E-mail:

Situación Laboral:

Nombre y Apellidos Promotor2:

NIF:

Fecha Nacimiento:

Dirección:

Teléfono Contacto:

E-mail:

Situación Laboral:

2- DATOS PROFESIONALES (FORMACIÓN Y EXPERIENCIA PROFESIONAL) (curriculum vitae):

- *Estudios realizados*

- *Otros cursos realizados en materia de emprendizaje y/o gestión (se deberá acompañar de los certificados que acrediten la realización del citado curso, en el cual deberán constar el número de horas de la formación)*

- *Otros conocimientos o experiencia relacionados con la actividad empresarial*

- *Actividades profesionales realizadas , indicando si se han realizado por cuenta ajena, cuenta propia, y durante que tiempo)*

- (1) En caso de ser varios lo promotores, presentar anexos, así como justificación documental de lo declarado
(2) Adjuntar curriculums vitae

3- CONDICIÓN DE COLECTIVO PRIORITARIO

- Alumnos de centros públicos o privados concertados de formación profesional y/o formación para el empleo de Ejea de los Caballeros.
- Personas desempleados.
- Jóvenes de hasta 30 años.
- Personas con discapacidad.
- Mayores de 45 años.
- Mujeres.
- Premiados en el Concurso «Monta tu Empresa».

* Se deberá de acompañar de la documentación que acredite la condición que se declara (D.N.I., documento que acredite la condición de demandante de empleo, resolución en el que se determinen el grado de discapacidad, notificación de la concesión de premio en el Concurso «Monta tu Empresa».)

B- IDENTIFICACIÓN DEL PROYECTO

1.-CARACTERÍSTICAS GENERALES DEL PROYECO

1.1 Denominación/ Constitución

Nombre del Proyecto:
Domicilio:
Formula jurídica prevista
Actividad económica
Fecha de constitucion (prevista)
Fecha de alta I.A.E (prevista)

1.2 Definición de la idea (Definir el producto o servicio a crear u ofrecer, características, en que consiste, para que sirve,...)

**1.3.- ¿Cuál es la clave de éxito de su negocio?
¿Por qué cree que este producto o servicio va a funcionar en el mercado?
(calidad, precio, innovación)**

1.4.- Elementos innovadores del proyecto empresarial.

2.- EL MERCADO

2.1.- ¿A qué mercado se dirige: local, nacional, internacional?

2.2.- ¿A que tipo de cliente? Lo más segmentado posible

2.3.- ¿Cuál es su plan comercial para dar salida a tus productos/servicios? ¿Cuenta con distribuidores/proveedores?

2.4.- ¿Cuáles son sus potenciales competidores?

2.4.-Previsiones de ventas: ¿Cuántas unidades piensa vender al mes durante, al menos, el primer año?

En el caso de que se trate de servicios ¿cuántos proyectos/clientes piensa contratar al mes durante, al menos, el primer año?

3- ORGANIZACIÓN Y RECURSOS HUMANOS

3.1 -Previsión de puestos de trabajo a crear, modalidad de contratación y jornada laboral.

3.2- Medios de selección de personal.

3.3- Formación a los trabajadores

4.- PLAN ECONÓMICO FINANCIERO

4.1.- Previsión de inversiones (qué recursos vas a necesitar para poner en marcha tu empresa)

CONCEPTO	IMPORTE
Edificios, Locales, Terrenos	
Maquinaria	
Instalaciones	
Elementos de transporte	
Acondicionamiento de Local	
Herramientas y Utillajes	
Mobiliario	
Equipos para procesos de Información	
Derechos de traspaso, patentes y marcas	
Gastos de constitución y puesta en marcha (promoción)	
Depósitos y fianzas	
Materias primas y existencias	
Otros gastos	
Provisión de fondos	
TOTAL	EUROS

4.2 Plan de financiación

CONCEPTO	IMPORTE
Fondos propios	
Créditos o prestamos concedidos	
Subvenciones	
Otras fuentes de financiación	
TOTAL	EUROS

4.3 Amortización financiera



- Capital
- Tipo de interés anual:
- Plazo de amortización:
- Años de carencia:

4.4 Cuenta de pérdidas y ganancias

INGRESOS	AÑO 1	AÑO 2
Ventas		
Existencias finales		
Ingresos financieros		
Otros		
TOTAL	EUROS	EUROS

GASTOS	AÑO 1	AÑO 2
Compra materias primas		
Existencias iniciales		
Retribución propia		
Seguros autónomos		
Sueldos personal o colaboradores		
Gastos financieros		
Tributos		
Suministros (agua, luz, teléfono,...)		
Alquileres		
Mantenimiento y reparaciones		
Servicios exteriores (gestaría y/o otros)		
Transportes		
Gastos diversos		
Primas seguros		
Dotación amortización de inmovilizado		
Dotación amortización a las provisiones		
TOTAL	EUROS	EUROS

INGRESOS - GASTOS Beneficios antes de Impuestos
--



4.5.- Previsión Tesorería

COBROS	1er trimestre	2º trimestre	3er trimestre	4º trimestre
Ventas				
IVA Repercutido				
Préstamos				
Subvenciones				
Otros				
TOTAL				

PAGOS	1er trimestre	2º trimestre	3er trimestre	4º trimestre
Proveedores				
Sueldos y salarios				
Seguridad Social				
IRPF				
Impuestos y tasas				
Comisiones				
Servicios bancarios				
Suministros (agua, luz, teléfono,...)				
Alquileres				
Mantenimiento y reparaciones				
Servicios exteriores (gestaría y/o otros)				
Primas seguros				
Gastos de transporte				
Devolución de créditos				
Interés de créditos				
IVA Soportado				
Otros pagos				
TOTAL				

Diferencia pagos-cobros				
Saldo anterior				
Saldo acumulado				

4.6.- Balance de situación



ACTIVO	
ACTIVO NO CORRIENTE	IMPORTE
Inmovilizaciones inmateriales	
Derechos de propiedad	
Derechos de traspaso	
Fondo de comercio	
Inmovilizaciones materiales	
Terrenos	
Construcciones	
Maquinaria	
Elementos de transporte	
Inmovilizaciones financieras	
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	

ACTIVO CORRIENTE	
Existencias	
Deudores	
Clientes	
Tesorería	
Caja	
Bancos	
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	

TOTAL ACTIVO	
---------------------	--

PASIVO	
PATRIMONIO NETO	IMPORTE
Fondos propios	
Capital Social	
Reservas	
Subvenciones de capital	
Perdidas y ganancias	

PASIVO NO CORRIENTE (L/P)	
Deudas con entidades de crédito	
Acreedores	
Otras deudas	
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	

PASIVO CORRIENTE	
Deudas entidades de crédito c/p	
Acreedores	
Otras deudas	
TOTAL PASIVO CORRIENTE	

TOTAL PASIVO + PATRIMONIO NETO	
---------------------------------------	--



M. I. AYUNTAMIENTO
DE LA VILLA DE
EJEA DE LOS CABALLEROS
(ZARAGOZA)



4.7.- Rentabilidad Económica Resuma la valoración global que usted hace de su proyecto, teniendo en cuenta el benéfico o pérdida reflejados y su influencia en las inversiones iniciales.